



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für
die Food-Industrie*

Vertriebsmitarbeiter B2B (m/w/d)

für Fachgroßhandel & Systemgastronomie in der Lebensmittelbranche

Referenznummer: 3036; Standort: Hybrid (Raum Warendorf/NRW und Remote)

Wir suchen Sie!

Sie sind ein Vertriebsexperte (m/w/d) mit fundierten Kenntnissen in der Lebensmittelbranche, idealerweise im Bereich Fleischerhandwerk, und haben Freude daran, im Außendienst nicht nur persönlich zu beraten, sondern die Kunden auch zu begeistern?

Interessiert? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Unser Mandant, Ihr zukünftiges Unternehmen

Unser Mandant steht für Qualität, Tradition und Innovationskraft in der Herstellung hochwertiger Fleisch- und Wurstwaren. Als Teil einer marktführenden Unternehmensgruppe stellt unser Mandant traditionell hergestellte Fleischprodukten für namenhafte nationale und internationale Handels- und Großverbraucherkunden, die Systemgastronomie sowie dem Out-of-Home-Markt her.

Ihr Einsatzort:

Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den **Raum Warendorf (NRW) & Remote**.

Das bieten wir Ihnen:

- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit im Vertrieb
- Attraktive Vergütung mit leistungsorientierten Bestandteilen
- Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung, Firmenhandy, Firmenlaptop
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Individuelle Einarbeitung und Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Langfristige Perspektive in einem stabilen mittelständischen Unternehmen

Ihr zukünftiger Aufgabenbereich: Beratung, Akquirierung und Verkauf

- Pflege und proaktiver Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Neukundengewinnung (hauptsächlich im Bereich des Fachgroßhandels)
- Vorbereitung und Durchführung von Jahres-, Konditions- und Verkaufsgesprächen auf nationaler und internationaler Ebene
- Erstellen von Preisangeboten und Kundenpräsentationen
- Steuerung (intern und extern) von Neueinführungen, Listungen, Aktionen, Neuprodukten, und Reklamationen
- Entwicklung individueller Lösungen für Kundenbedürfnisse
- Beobachtung Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen sowie den Handelsvertretern und Handelsagenturen auf nationaler und internationaler Ebene

- Pflege von Kundenplattformen, Durchführung Verkostungen, Musterversand sowie Teilnahme an Messen

Das bringen Sie mit:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder lebensmitteltechnische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Außendienst & im Vertrieb in der Lebensmittelbranche
- **Voraussetzung ist Erfahrung / sind Kontakte in den Bereichen Großhandel, Systemgastronomie oder Foodservice**
- Idealerweise Kontakte in den Bereichen Großhandel, Systemgastronomie oder Foodservice
- Sicherer Umgang mit der EDV, MS Office, modernen Kommunikationssystemen und Präsentationstools (z.B. Teams, Zoom) sowie Grundkenntnisse in Datenanalyse und Reporting
- Verhandlungssicherheit und ausgeprägte Kundenorientierung
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und überzeugendes Auftreten
- Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse
- Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebietes

Wer sind wir?

Wir sind anerkannte Spezialisten in der Personalberatung und Personalvermittlung für die Lebensmittelindustrie/den Lebensmittelhandel und schaffen seit über 30 Jahren Lösungen in der Personalbeschaffung.

Sind Sie interessiert? Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf:

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder Sie senden direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail** unter Angabe der **Referenz 3036** an:

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Karin Kellmann, Geschäftsführerin des LIEBLER Institut Marl

Kontakt

LIEBLER INSTITUT GmbH

Dieselstraße 9

45770 Marl

02365 207 140

info@liebler.de

www.liebler.de